



gigalink

Inovação em **cada conexão**

APRESENTADO POR:

Lucas Lucho



Quem sou eu?

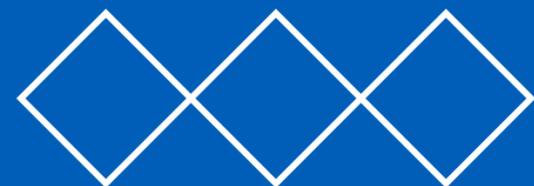


- Interior do RJ, mora em Nova Friburgo com quase 200.000 habitantes.
- Graduado em Engenharia de Produção;
- Pós-graduado em Gestão Executiva;
- Diretor Comercial (CCO) da Gigalink;
- Experiência desde a instalação técnica até cargos de liderança;
- Pai de dois filhos.

[Back to Agenda Page](#)

Gigalink: Impacto e Presença

- 22 anos de atuação no mercado;
- Backbone com mais de 2.500 km cobrindo grande parte do estado do Rio de Janeiro;
 - Pops 50.
 - Varejo e Corporativo.
 - Presença em mais de 20 cidades;
 - Geração de empregos diretos e indiretos;
 - Atendimento de mais de 50 mil clientes.
 - Trabalho em parceria com o Ideias (ONG).

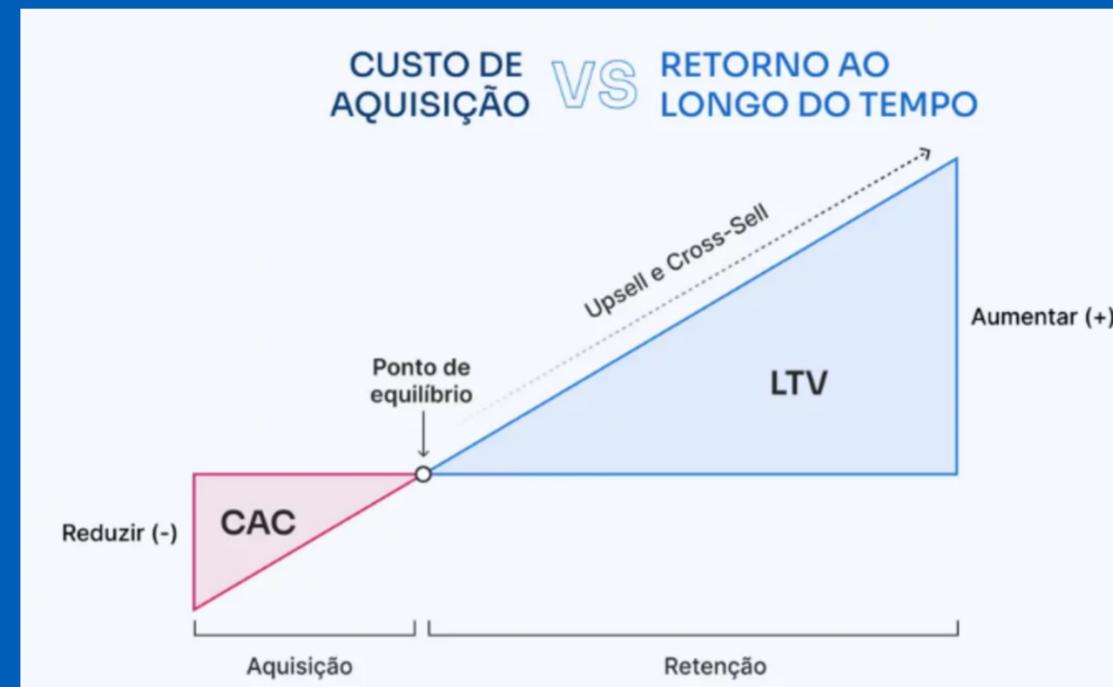
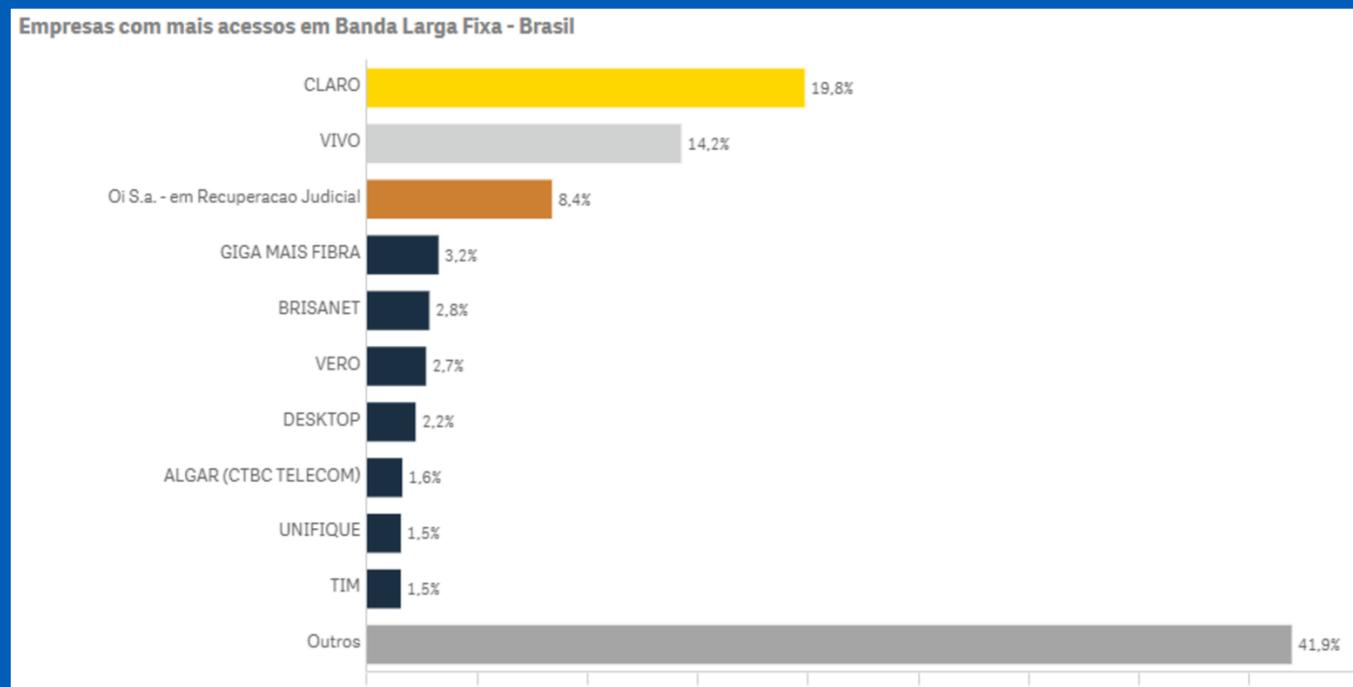


[Back to Agenda Page](#)

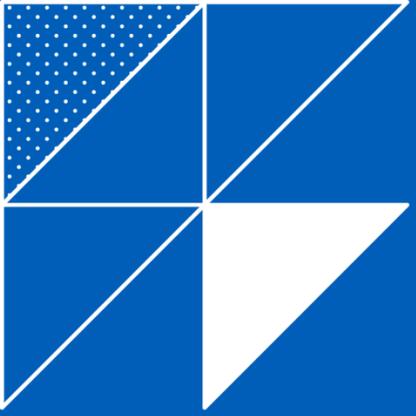


Provedores e como funcionam.

- Mercado dos provedores
 - Os provedores de pequeno e médio porte ocupam quase 50% do mercado Nacional.
- Sistema de recorrência.
- Custo de infraestrutura, CAC – custo de aquisição de cliente.
- Equipes de implantação e manutenção



[Back to Agenda Page](#)



Desafios

FTTH

- Inadimplência com os clientes.
- Áreas rurais de difícil acesso.
- Custos altos em Redundância.
- Desafios à segurança pública em algumas regiões que forçam o nosso provedor a ter que abandonar as redes que construíram.

Rádio

- Alto custo para aquisição de infraestrutura e licenças;
- Dependência tecnológica que limita flexibilidade operacional;
 - Após a implementação a troca fica inviabilizada a não ser que se troque toda a infraestrutura (mesmo fornecedor).
 - Tecnologias fechadas e proprietárias.
- Experiência prévia negativa com soluções fechadas:
 - Demora na implementação e adaptação tecnológica;
 - Limitação tecnológica, impossibilitando atender demandas específicas;
 - Custos elevados de aquisição e manutenção.
- Participação no MWC 2025.

[Back to Agenda Page](#)

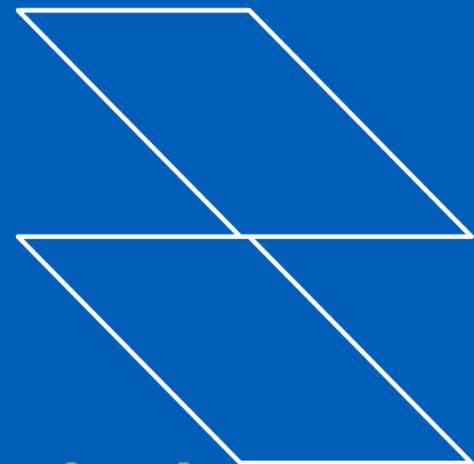


Benefícios esperados com o Open RAN

- Redução significativa no custo de implementação e operação;
- Maior flexibilidade na gestão e expansão da rede;
- Possibilidade de oferecer serviços mais acessíveis em regiões socioeconomicamente desafiadoras;
- Impacto positivo na imagem e na sustentabilidade econômica da operação;
- Maior resiliência e agilidade operacional.



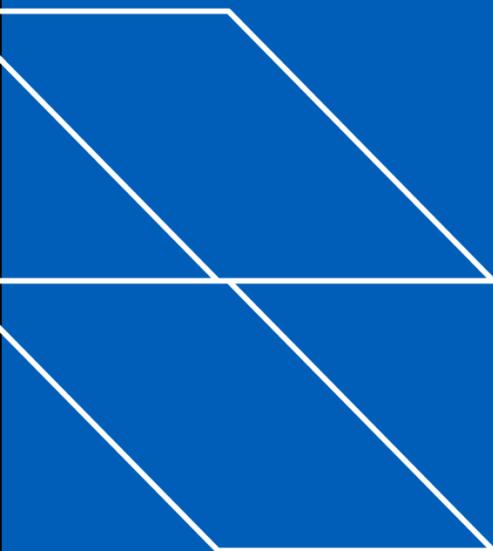
[Back to Agenda Page](#)





Pergunta-Chave

"Como atender melhor nosso cliente, com eficiência tecnológica, econômica e ainda contribuir para o desenvolvimento social das regiões atendidas?"



[Back to Agenda Page](#)



Obrigado

gigalink

[Back to Agenda Page](#)

