

Webinar dos Grupos de Trabalho da DPDI

Serviço NasNuvens



Nosso propósito

Construir **Parcerias** para acelerar a **Transformação Digital** do Ensino e da Pesquisa no Brasil

O que fazemos

Somos um **Broker de Nuvem** focados nas instituições de Ensino e Pesquisa

Como fazemos

COLABORAÇÃO

Articular iniciativas com o Sistema RNP e Parceiros



CONFIANÇA

Tratamento agnóstico e Transparência



PROTEÇÃO JURÍDICA

Conformidade com as Leis



SIMPLICIDADE

Reduzir a complexidade da Nuvem



PONTO ÚNICO DE OFERTA

One stop shop de serviços

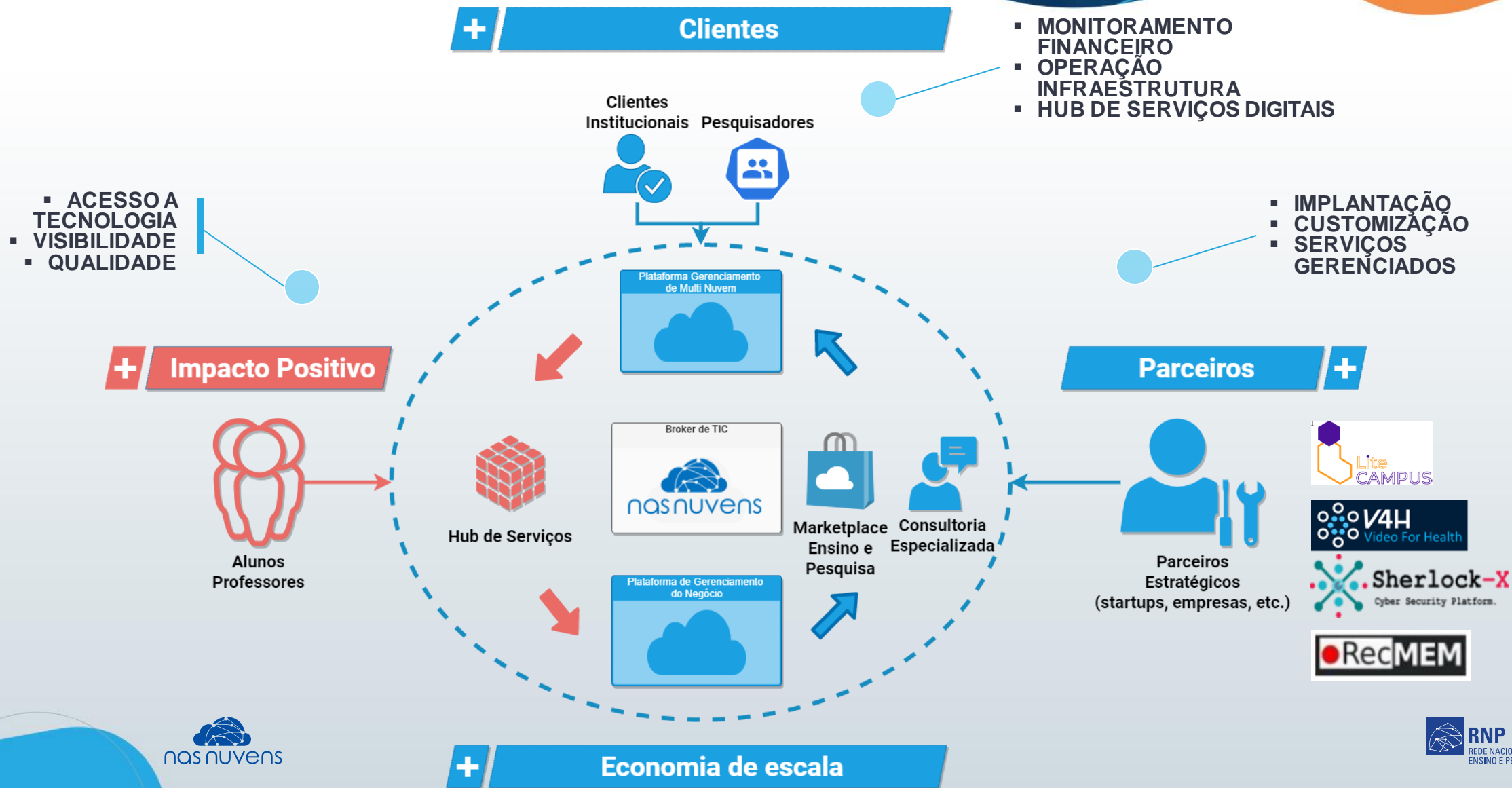


TECNOLOGIA

Empoderar nossos clientes com tecnologia de ponta



Como fazemos (Ecossistema NasNuvens)



Nossa jornada até agora ...

Março 2020

- Lançamento do Edital dos GTs Fase 2, com o NasNuvens fazendo parte das atividades

Julho 2020

- Iniciado o planejamento e a execução das atividades

Agosto 2020

- Workshop de introdução ao NasNuvens para as Startups

Setembro 2020

- Apresentação do caso de uso do Solidarietà

Outubro 2020

- Workshop técnico de integração dos produtos com a Plataforma

Novembro 2020

- Início dos testes no ambiente de UAT da Plataforma do NasNuvens

Como fazemos (Parceiros)

1. Captação & Avaliação

Identificar parceiros e provedores de Serviços em Nuvem para o segmento de Ensino e Pesquisa



2. Viabilidade Comercial & Técnica

Negociar condições comerciais e analisar requisitos técnicos do Serviço (SLA, Suporte, Atendimento, etc.) e assinatura do contrato de parceria



3. Integração Plataforma

Projeto de desenvolvimento de um conector de integração com a Plataforma do NasNuvens (Operacional & Billing)



4. Publicação no Portal

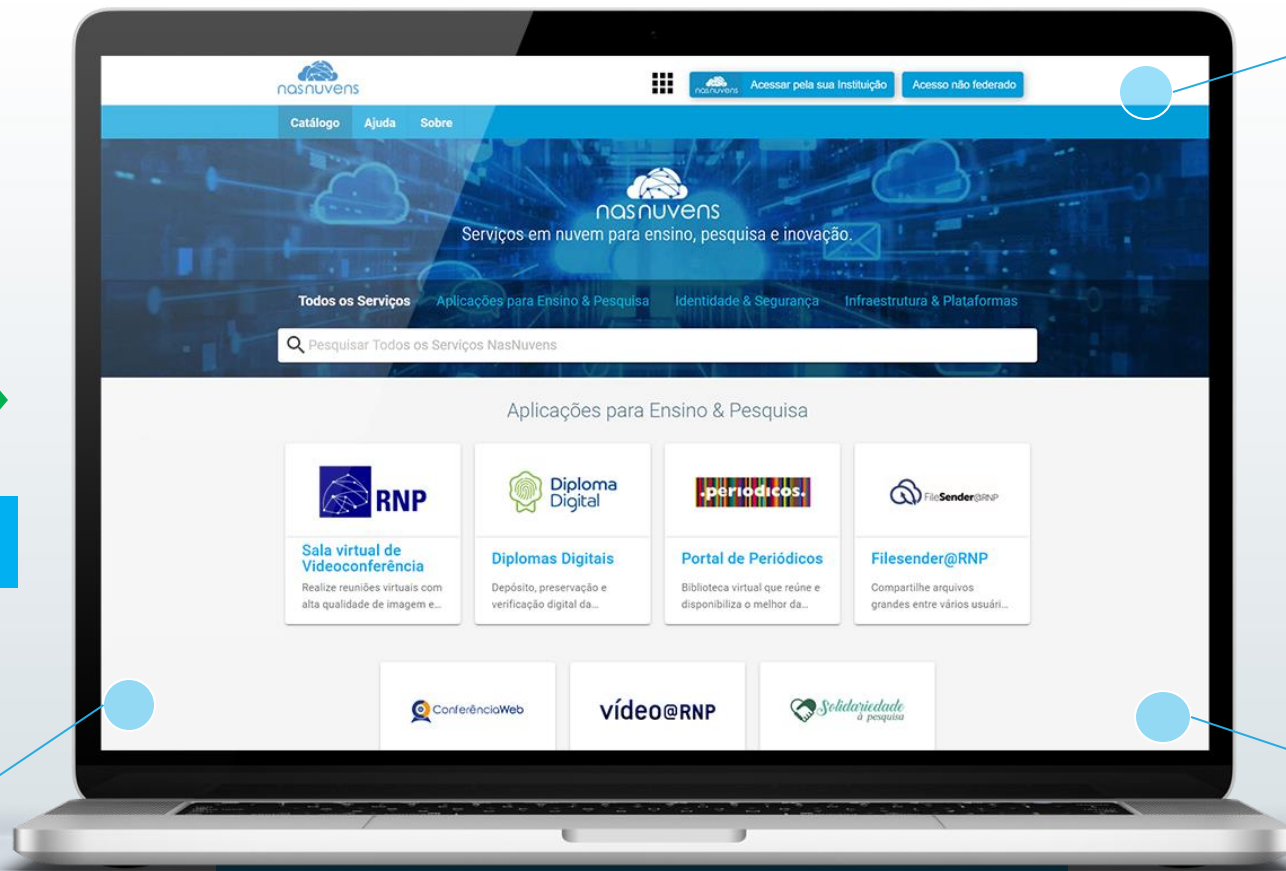
Início da Operação na Plataforma NasNuvens



comercial@nasnuvens.rnp.br

Como fazemos – Plataforma Digital

SIMPLIFICAR A JORNADA PARA NUVEM



PARCEIROS

MARKETPLACE

SISTEMARNP

CLIENTES

CAPTAÇÃO E CURADORIA DE SOLUÇÕES EM NUVEM

PLATAFORMA DIGITAL

BROKER DE TIC
(ESCALA DE NEGÓCIO / VISIBILIDADE / PROTEÇÃO JURÍDICA)

Benefícios para as startups

- Acesso ao sistema RNP com potencial ampliação do marketshare;
- Único contrato e faturamento com a RNP para gerar negócios com o sistema RNP como um todo;
- Divulgação dos serviços através do Portal do Serviço e em ações de marketing;
- Participação em eventos, webinars e fóruns promovidos pela RNP;

Benefícios para os clientes

- Podemos atuar em toda cadeia de valor da entrega, desde a estratégia de adoção da nuvem, implantação, capacitação e otimização dos recursos contratados;
- Acesso a produtos e serviços qualificados pela RNP;
- Isonomia, Impessoalidade, Economicidade e Eficiência na contratação de serviços em Nuvem;
- Um único parceiro para gerenciar os contratos de prestação de serviços;
- Acesso a Especialistas da RNP e a uma ampla rede de parceiros especializados e qualificados;

Próximos passos

1. Formalizar o instrumento de parceria entre a RNP e as startups para incluir as ofertas no marketplace do NasNuvens;
2. Incluir as ofertas no ambiente de produção e ativa-las na landing page;
3. Ações de marketing para divulgação;

OBRIGADO