

# Webinar dos Grupos de Trabalho da DPDI

## Serviço NasNuvens



Nosso propósito

Construir **Parcerias** para acelerar a **Transformação Digital** do Ensino e da Pesquisa no Brasil

O que fazemos

Somos um **Broker de Nuvem** focados nas instituições de Ensino e Pesquisa

# Como fazemos

## COLABORAÇÃO

Articular iniciativas com o Sistema RNP e Parceiros



## CONFIANÇA

Tratamento agnóstico e Transparência



## PROTEÇÃO JURÍDICA

Conformidade com as Leis



## SIMPLICIDADE

Reduzir a complexidade da Nuvem



## PONTO ÚNICO DE OFERTA

One stop shop de serviços

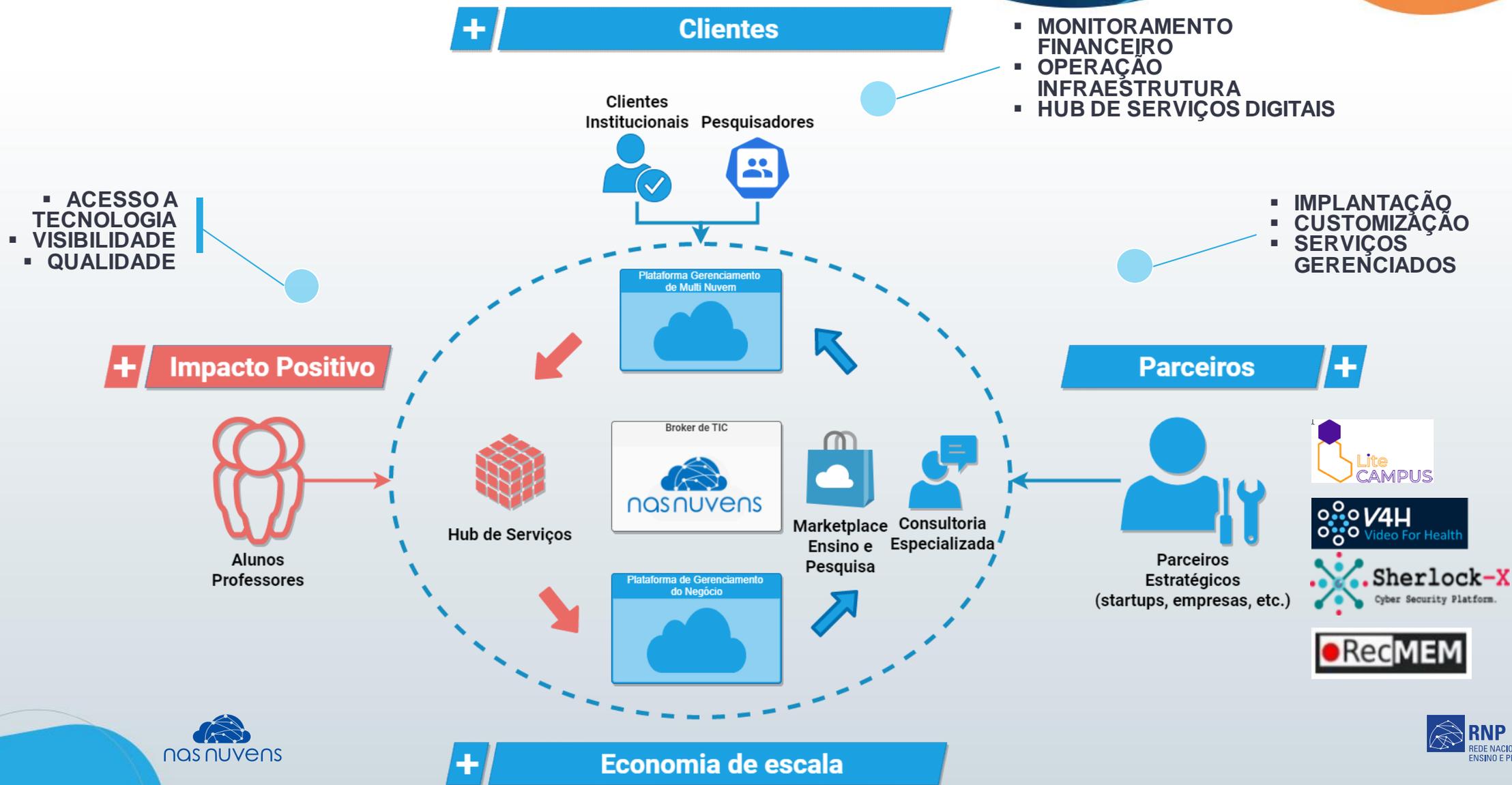


## TECNOLOGIA

Empoderar nossos clientes com tecnologia de ponta



# Como fazemos (Ecosystema NasNuvens)



# Nossa jornada até agora ...

## Março 2020

- Lançamento do Edital dos GTs Fase 2, com o NasNuvens fazendo parte das atividades

## Julho 2020

- Iniciado o planejamento e a execução das atividades

## Agosto 2020

- Workshop de introdução ao NasNuvens para as Startups

## Setembro 2020

- Apresentação do caso de uso do Solidarietà

## Outubro 2020

- Workshop técnico de integração dos produtos com a Plataforma

## Novembro 2020

- Início dos testes no ambiente de UAT da Plataforma do NasNuvens

# Como fazemos (Parceiros)

## 1. Captação & Avaliação

Identificar parceiros e provedores de Serviços em Nuvem para o segmento de Ensino e Pesquisa



## 2. Viabilidade Comercial & Técnica

Negociar condições comerciais e analisar requisitos técnicos do Serviço (SLA, Suporte, Atendimento, etc.) e assinatura do contrato de parceria



## 3. Integração Plataforma

Projeto de desenvolvimento de um conector de integração com a Plataforma do NasNuvens (Operacional & Billing)



## 4. Publicação no Portal

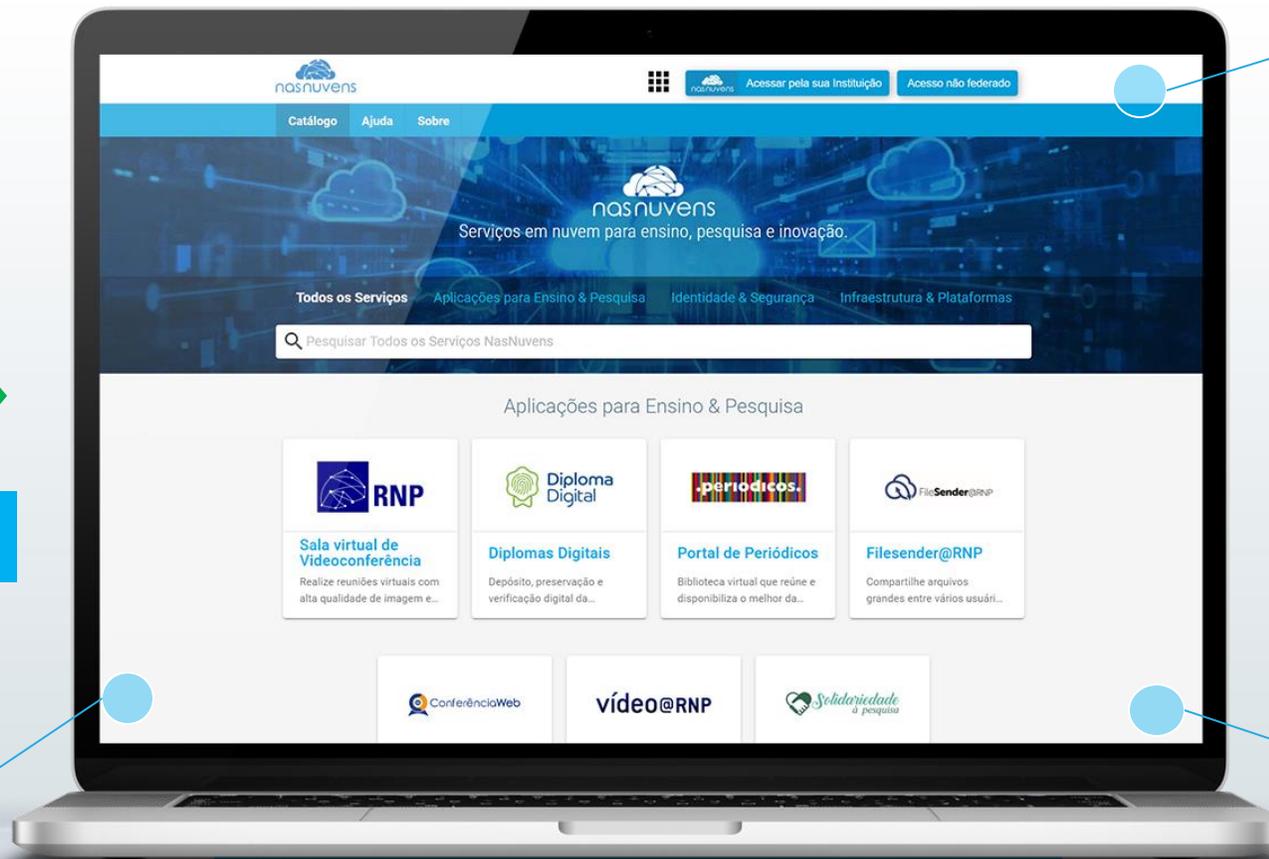
Início da Operação na Plataforma NasNuvens



[comercial@nasnuvens.rnp.br](mailto:comercial@nasnuvens.rnp.br)

# Como fazemos – Plataforma Digital

SIMPLIFICAR A JORNADA PARA NUVEM



PARCEIROS



MARKETPLACE

SISTEMARNP



CLIENTES

CAPTAÇÃO E CURADORIA DE SOLUÇÕES EM NUVEM



PLATAFORMA DIGITAL

**BROKER DE TIC**  
(ESCALA DE NEGÓCIO / VISIBILIDADE / PROTEÇÃO JURÍDICA)

## Benefícios para as startups

- Acesso ao sistema RNP com potencial ampliação do marketshare;
- Único contrato e faturamento com a RNP para gerar negócios com o sistema RNP como um todo;
- Divulgação dos serviços através do Portal do Serviço e em ações de marketing;
- Participação em eventos, webinars e fóruns promovidos pela RNP;

## Benefícios para os clientes

- Podemos atuar em toda cadeia de valor da entrega, desde a estratégia de adoção da nuvem, implantação, capacitação e otimização dos recursos contratados;
- Acesso a produtos e serviços qualificados pela RNP;
- Isonomia, Impessoalidade, Economicidade e Eficiência na contratação de serviços em Nuvem;
- Um único parceiro para gerenciar os contratos de prestação de serviços;
- Acesso a Especialistas da RNP e a uma ampla rede de parceiros especializados e qualificados;

## Próximos passos

1. Formalizar o instrumento de parceria entre a RNP e as startups para incluir as ofertas no marketplace do NasNuvens;
2. Incluir as ofertas no ambiente de produção e ativa-las na landing page;
3. Ações de marketing para divulgação;

**OBRIGADO**